

“

La valeur travail est dans mon ADN, elle fait partie de mon éducation. J'ai trouvé dans l'antico la reconnaissance de mon engagement professionnel et un "esprit de famille" qui me plaît. Je suis fier de mon parcours et de conquérir des marchés pour l'entreprise qui me fait confiance.

Joan, Responsable technico-commercial

”

**FICHE MÉTIER**

**RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL**

**A** REJOINS LA TEAM  
**ANTICO**

# RESPONSABLE TECHNICO COMMERCIAL



TEAM  
FABRICANT



## TES MISSIONS

**TA MISSION EST PARTICULIÈRE PARCE QU'ELLE EXIGE UNE DOUBLE COMPÉTENCE, TECHNIQUE ET COMMERCIALE.**

- ☞ D'abord, tu maîtrises les caractéristiques de tes peintures.
- ☞ Tu sais donc tirer parti de ton expertise pour conseiller tes clients, leur recommander les meilleures solutions et les accompagner pour la mise en œuvre des produits.
- ☞ Tu es aussi un commercial à l'écoute de tes clients avec lesquels tu signes le relationnel.
- ☞ Tu identifies leurs besoins et tu sais être force de proposition pour gagner des affaires face à tes concurrents.

## TES QUALITÉS ET COMPÉTENCES

- ☞ Être à l'écoute
- ☞ Goût pour la technique
- ☞ Être force de proposition
- ☞ Autonomie
- ☞ Bon relationnel

Formation initiale exigée	★★★★
Métier physique	★★
Mobilité géographique	★★★★
Travail en équipe	★★★★
Encadrement	★★
Relation avec les clients	★★★★★

## TON ÉVOLUTION DE CARRIÈRE

**Fort de tes résultats**, tu pourras prétendre au poste d'ingénieur commercial avec en perspective à terme la direction commerciale.

## TA FORMATION

**BAC PRO ou BTS, licence professionnelle, formation continue ou VAE avec certification (CQPM)**, tous les chemins peuvent te mener au poste de responsable technico-commercial !

EN SAVOIR PLUS

